

ONVENTIS Software jetzt in 13 Sprachen Sprachausbau ist Teil der Internationalisierungsstrategie

Stuttgart, 12. Januar 2011: Die ONVENTIS GmbH stellt die Beschaffungssoftware TradeCore SRM on demand mittlerweile in 13 Sprachen zur Verfügung. Allein in 2010 wurden sechs neue Sprachen, darunter Chinesisch, Portugiesisch, Arabisch und Farsi, umgesetzt. Die Erweiterung des Sprachangebotes unterstützt die Strategie von ONVENTIS, das internationale Geschäft auszubauen. Derzeit arbeiten ca. 900 Unternehmen aus dem nichtdeutschen Sprachgebiet mit der Beschaffungssoftware.

„Wir wachsen und das nicht nur in Deutschland. Die Grundvoraussetzung für ein internationales Geschäft ist die Bereitstellung unserer Software in der jeweiligen Landessprache“, betont Andreas Schwarze, Geschäftsführer der ONVENTIS GmbH.

Neben dem europäischen Markt rücken für ONVENTIS zunehmend auch der chinesische und arabische Markt sowie Nord- und Südamerika in den Fokus des Vertriebs. Daher investierte das Unternehmen 2010 auch in die Übersetzung des Tools in sechs neue Sprachen: Chinesisch, Portugiesisch, Arabisch Farsi, Ungarisch und Tschechisch.

**Kurzportrait
ONVENTIS – Experts in Cloud Procurement**

ONVENTIS wurde 2000 als einer der ersten Anbieter von on demand Software in Deutschland gegründet. Die innovative Idee, Beschaffungssoftware zentral über das Internet zur Verfügung zu stellen und damit spürbare Investitionskosten für die Unternehmen zu vermeiden, überzeugte im Gründungsjahr bereits die SAP AG, die 2000 Gesellschafter des Unternehmens wurde.

ONVENTIS gewinnt aufgrund seiner umfassenden Beschaffungslösung on demand, so namhafte Unternehmen wie die SCHOTT AG, Deichmann, Neckermann.de oder DEKRA SE als Kunden, die ihre operativen und / oder strategischen Beschaffungsprozesse mit TradeCore SRM optimieren.

Mittlerweile greifen über 4.000 Unternehmen weltweit auf die Software zu, die dank der von ONVENTIS entwickelten Trade Core Technology® 24 Stunden am Tag und sieben Tage die Woche verfügbar ist. Die Anbindung von ERP Systemen wie SAP ist problemlos über Schnittstellen gewährleistet. Der automatisierte Abgleich von Bestelldaten mit Rechnungsdaten auf Positionsebene bis hin zur Überführung der Rechnung in die Zahlungsvorschlagsliste erzeugt eine weitere Effizienzsteigerung über Abteilungsgrenzen hinweg.

Geschäftsführer ist Andreas Schwarze. Er wird über eine nachhaltige Wachstumsstrategie in den kommenden Jahren vor allem das internationale Geschäft über ein Partnernetzwerk ausbauen.

2007 und 2009 wurde TradeCore SRM von einer unabhängigen Fachjury mit dem BestPractice Award in Gold ausgezeichnet.

www.onventis.de

ONVENTIS – Experts in Cloud Procurement

**Weitere
Informationen
erhalten Sie von:**

ONVENTIS GmbH
Untere Waldplätze 21
70569 Stuttgart
Tel: 0711 / 68 68 75-0
Fax: 0711 / 68 68 75-10
Dr. Susanne Doppler
s.doppler@onventis.de

**PR Agentur
Storymaker GmbH**
Derendinger Str. 50
D-72072 Tübingen
Tel.: 07071 / 93872-26
Fax: 07071 / 93872-29
Syra Thiel
s.thiel@storymaker.de
www.storymaker.de