

ONVENTIS zertifiziert weiteren Reseller PROFIT SYSTEMHAUS GmbH jetzt VAR Partner

Stuttgart, 09. Mai 2011: ONVENTIS stärkt mit der Zertifizierung der PROFIT SYSTEMHAUS GmbH als Value Added Reseller (VAR) den Vertrieb seiner Cloud Procurement Software TradeCore SRM. PROFIT arbeitet bereits seit zehn Jahren erfolgreich mit ONVENTIS zusammen und wird jetzt als VAR Partner die Beschaffungslösung selbständig vertreiben, sie bei Kunden implementieren sowie auf Wunsch auch hosten.

„Unsere Wachstumsziele sind ambitioniert. Um diese zu erreichen, setzen wir auch auf unsere VAR Partner, die eigene Lösungen bei Kunden im Einsatz haben und ihr eigenes Portfolio mit ONVENTIS sinnvoll ergänzen“, so Andreas Schwarze, Geschäftsführer der ONVENTIS GmbH.

„PROFIT“, so Schwarze weiter, „ist für uns ein idealer VAR Partner.“ Interessant ist für ONVENTIS beispielsweise, dass das Systemhaus ERP-Schnittstellen entwickelt und bei Kunden pflegt. Zudem kennt PROFIT als Entwicklungspartner der ersten Stunde die Beschaffungslösung von ONVENTIS sehr genau. So integriert das Systemhaus die Software in die SAP Umgebung vieler ONVENTIS Kunden – darunter Maschinen- und Anlagenbauer wie Multivac, Atlas Copco und Andritz Küsters. Angesichts dieser Erfahrungen geht Schwarze davon aus, dass PROFIT „vor allem die Sonder- und Einzelmaschinenbauer gewinnen kann, die besonders stark von der Optimierung ihrer Beschaffungsprozesse profitieren“.

Von der neuen, strategischen Ausrichtung der Zusammenarbeit verspricht sich auch die PROFIT SYSTEMHAUS GmbH zusätzliche Impulse. „Durch die eigenständige Vermarktung von TradeCore SRM runden wir unser Leistungsspektrum auf Basis von SAP für den Maschinen- und Anlagenbau ideal ab. In Verbindung mit den selbst erstellten Schnittstellen können wir eine vollständige Prozessdurchgängigkeit ohne Medienbrüche sicherstellen“, so Ludger Janiak, Geschäftsführer der PROFIT SYSTEMHAUS GmbH.

Kurzportrait

ONVENTIS – Experts in Cloud Procurement

ONVENTIS wurde 2000 als einer der ersten Anbieter von on demand Software in Deutschland gegründet. Die innovative Idee, Beschaffungssoftware zentral über das Internet zur Verfügung zu stellen und damit spürbare Investitionskosten für die Unternehmen zu vermeiden, überzeugte auch die SAP AG, die 2000 Gesellschafter des Unternehmens wurde.

ONVENTIS gewinnt mit seinem Ansatz, Software über das Internet verbrauchsorientiert abzurechnen, so namhafte Unternehmen wie die SCHOTT AG, Deichmann, Neckermann.de oder DEKRA SE als Kunden, die ihre operativen und / oder strategischen Beschaffungsprozesse mit TradeCore SRM optimieren.

Mittlerweile greifen über 4.000 Unternehmen weltweit auf die Software zu, die dank der von ONVENTIS entwickelten Trade Core Technology® 24 Stunden am Tag und sieben Tage die Woche verfügbar ist. Die Anbindung von ERP Systemen wie SAP ist problemlos über Schnittstellen gewährleistet. Der automatisierte Abgleich von Bestelldaten mit Rechnungsdaten auf Positionsebene bis hin zur Überführung der Rechnung in die Zahlungsvorschlagsliste erzeugt eine weitere Effizienzsteigerung über Abteilungsgrenzen hinweg.

Geschäftsführer ist Andreas Schwarze. Er wird über eine nachhaltige Wachstumsstrategie in den kommenden Jahren vor allem das internationale Geschäft über ein Partnernetzwerk ausbauen.

2007 und 2009 wurde TradeCore SRM von einer unabhängigen Fachjury mit dem BestPractice Award in Gold ausgezeichnet. ONVENTIS ist Lösungsanbieter des BME Innovationspreisträgers 2010.

www.onventis.de

ONVENTIS – Experts in Cloud Procurement

Weitere Informationen erhalten Sie von:

ONVENTIS GmbH
Untere Waldplätze 21
70569 Stuttgart
Tel: 0711 / 68 68 75-0
Fax: 0711 / 68 68 75-10
Dr. Susanne Doppler
s.doppler@onventis.de

PR Agentur Storymaker GmbH
Derendinger Str. 50
D-72072 Tübingen
Tel.: 07071 / 93872-26
Fax: 07071 / 93872-29
Syra Thiel
s.thiel@storymaker.de
www.storymaker.de